

باسمہ تعالیٰ

مهر ماه ۱۴۰۳

گزارش ارزیابی شرکت تجارت خلاق هدف

# هم آفرین

## کوئے تامین مالے جمعے



ارزیاب: رضا حسین شهیدی

مهر ماه ۱۴۰۳

## فهرست

|    |                                       |
|----|---------------------------------------|
| ۳  | چکیده طرح                             |
| ۳  | معرفی شرکت و سوابق فعالیت:            |
| ۳  | اطلاعات شرکت:                         |
| ۴  | موضوع فعالیت شرکت مطابق اساسنامه شرکت |
| ۴  | مدیر عامل، رئیس و اعضای هیئت مدیره:   |
| ۴  | سوابق اجرایی هیئت مدیره و مدیر عامل:  |
| ۴  | ترکیب سهامداران:                      |
| ۵  | مجوز ها:                              |
| ۶  | محل های فعالیت شرکت / اجرای طرح:      |
| ۶  | اطلاعات طرح:                          |
| ۷  | مطالعات بازار                         |
| ۱۰ | ریسک های طرح                          |
| ۱۱ | کاربرد                                |
| ۱۱ | زیر ساختها                            |
| ۱۱ | مشتریان                               |
| ۱۱ | کانال توزیع و فروش                    |
| ۱۳ | اطلاعات گزارش اعتبار سنجی             |
| ۱۳ | گزارش ارزش آفرین اعتقاد               |
| ۱۸ | اطلاعات مالی                          |
| ۱۸ | اقلام مهم صورت های مالی               |
| ۱۸ | نسبت های مالی                         |
| ۱۹ | گزارش اعتبار سنجی داخلی               |
| ۱۹ | جمع بندی ارزیابی                      |



صفحه ۲ از ۱۹

تاریخ: ۱۴۰۳/۰۷/۱۰

## چکیده طرح:

کنگوری محصولات مراقبتی بزرگترین دسته در محصولات زیبایی محسوب می‌شود و بیش از ۵۰٪ سهم فروش این محصولات در ایران و جهان را به خود اختصاص داده است. این طرح بدون در نظر گرفتن ضد آفتاب‌ها و محصولات آبرسان، کماکان دسته محصولی بزرگی را شامل می‌شود که نیاز روزانه مصرف کنندگان جهت مراقبت از سلامت ظاهری خود و جلوگیری از بیماری‌های پوستی و یا پیری پوست استفاده می‌شوند. خانومی با توجه به پتانسیل فروش خود، هر سه ماه اقدام به خرید و فروش ۵۰۰ میلیارد ریال از این محصولات نموده و بدین ترتیب ۴ مرتبه در سال می‌تواند این محصولات را به فروش برساند.

## معرفی شرکت و سوابق فعالیت:

شرکت تجارت خلاق هدف مالک برنده خانومی است. فروشگاه اینترنتی خانومی به عنوان اولین فروشگاه اینترنتی تخصصی مراقبت از پوست و مو و عطر در ایران، در سال ۱۳۹۳ راه اندازی شد. خانومی در ۱۰ سالگی خود به مرجع اصلی خرید محصولات مراقبت از پوست و مو و عطر و معرفی این محصولات به مصرف کنندگان تبدیل شده است. در ۱۰ سال فعالیت، خانومی در زمینه فروش لوازم آرایشی و بهداشتی به بیش از ۳.۵ میلیون کاربر ثبت نام شده و بیش از ۱.۳ میلیون نفر دنبال کننده در شبکه‌های اجتماعی دارد.

## اطلاعات شرکت:

|  |   |  |
|--|---|--|
| ۱-نام شرکت:<br>تجارت خلاق هدف  | ۲-شماره ثبت:<br>۵۴۸۹۱۰  | ۳-شناسه ملی:<br>۱۴۰۰۸۷۰۱۸۹۱  |
| ۴-تاریخ ثبت:<br>۱۳۹۸/۰۷/۲۴   | ۵- محل ثبت:<br>تهران  | ۶- سرمایه ثبتی<br>(ریال):<br>۸۶۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰   |
| ۷- کد معاملاتی<br>بورس (کدسجام):<br>۷۷۲۸۹  | ۸- دارنده<br>حق امضا:<br>مسعود شاه مرادی<br>محمد اکبری<br>رضا باقری | ۹- نماینده شرکت:<br>[REDACTED]   |
| ۱۰- سمت نماینده:<br>[REDACTED]   | ۱۱- شماره<br>نماینده شرکت:<br>[REDACTED]                            | ۱۲- شماره شبا<br>شرکت:<br>[REDACTED]   |
| ۱۳- نام بانک<br>عامل:<br>اقتصاد نوین   | ۱۴- صورتهای<br>مالی حسابرسی<br>شده                                  | ۱۵- وضعیت<br>صورتهای مالی<br>دارد <input checked="" type="checkbox"/> / ندارد <input type="checkbox"/>   |
| ۱۶- حسابرس<br>شرکت:<br>هزیران  | ۱۷- حسابرس<br>طرح:<br>هزیران  | ۱۸- اظهارنامه<br>مالیاتی<br>دارد <input type="checkbox"/> / ندارد <input checked="" type="checkbox"/>  |
| ۱۹- تعداد<br>کارکنان شرکت:<br>۳۲۰  | ۲۰- وبسایت<br>شرکت:<br>www.khanoumi.com                             | ۲۱- ایمیل شرکت:<br>info@khanoumi.<br>com   |
| ۲۲- نوع شرکت:<br>تولیدی <input type="checkbox"/> / خدماتی <input type="checkbox"/> / بازارگانی <input checked="" type="checkbox"/> | ۲۳- شرکت دانش بنیان:<br>[REDACTED]                                  | ۲۴- مدیر عامل و اعضای هیأت مدیره فاقد سوء پیشینه می-<br>باشند.<br>بلی <input checked="" type="checkbox"/> / خیر <input type="checkbox"/><br>[REDACTED]<br>[REDACTED]<br>[REDACTED] |

مهر و امضت عامل و نهاد مالی

صفحه ۳ از ۱۹

مهر و امضاء متعاقبی

(سهامی خاص)

شماره ثبت ۱۴۰۳/۰۷/۱۰

سخنگوی انسان خلیل محبی هم‌آفرين

شماره مجوز: ۱۲۲/۵۴۷۷

تاریخ: ۱۴۰۳/۰۷/۱۰

\* شركت تجارت خلاق هدف در حال حاضر هیچ تأمین مالی جمعی دارد.  
 اسمارت فاندینگ، ۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال، ۱۴۰۳/۰۵/۱۴  
 هم‌آشنا، ۱۵۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال، ۱۴۰۲/۱۲/۰۵  
 هم‌آفرين، ۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال، ۱۴۰۲/۰۹/۰۸  
 دونگی، ۸۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال، ۱۴۰۲/۰۷/۱۵

۲۵- تأمین مالی از سایر سکوهای تأمین مالی جمعی:

## موضوع فعالیت شركت مطابق اساسنامه شركت

### ۱-۲- فعالیت اصلی

موضوع فعالیت شركت طبق ماده ۲ اساسنامه عبارتست از خرید و فروش کالا در سایتهای آنلاین - پشتیبانی و نامن کالا برای فروشندگان عمده و خرده فروش به صورت برخط و غیربرخط- خرید و فروش و شركت در مناقصات عمومی و خصوصی و عقد فرارداد با کلیه اشخاص حقوقی و حقوقی سازاریابی غیر شبکه ای- لرنه زیرساخت های فنی- حقوقی و بازارگانی و صادرات و واردات کالاهای مجاز بازارگانی میباشد.

مدیر عامل، رئیس و اعضای هیئت مدیره:

| ردیف | نام             | به نمایندگی از: (ویژه حقوقی)            | کد ملی | سمت                        | تلفن همراه |
|------|-----------------|---|--------|----------------------------|------------|
| ۱    | مسعود شاه مرادی | -                                       |        | مدیر عامل و عضو هیئت مدیره |            |
| ۲    | محمد اکبری      | توسعه سرمایه‌گذاری تجاری کیان الماس مهر |        | رئیس هیئت مدیره            |            |
| ۳    | رضا باقری       | توسعه فناوری‌های نوین کیان الماس مهر    |        | نائب رئیس هیئت مدیره       |            |

سوابق اجرایی هیئت مدیره و مدیر عامل:

| ردیف | نام و نام خانوادگی | شرح سوابق اجرایی(تحصیلات، نام شركت، سمت و مدت همکاری) |
|------|--------------------|---|
| ۱    | مسعود شاه مرادی    | قائم مقام مدیر عامل روزنامه هم شهری                   |
| ۲    | محمد اکبری         | مدیر مالی گروه جامبو                                  |
| ۳    | رضا باقری          | رئیس هیئت میره اسمارت آپ ونچرز ، همراه مکانیک و ...   |

ترکیب سهامداران:

| ردیف | نام                                  | ماهیت (حقیقی / حقوقی) | کد ملی / شناسه ملی | درصد سهام | تلفن همراه    |
|------|--------------------------------------|-----------------------|--------------------|-----------|---------------|
| ۱    | توسعه فناوری‌های نوین کیان الماس مهر | حقوقی                 |                    | ۵۶        | -             |
| ۲    | مسعود شاه مرادی                      | حقیقی                 |                    | ۴۲        | شناور سهامدار |

فرار اسدہ بوآفرين بک  
(سهامی حاضر) شماره ثبت ۱۰۸۸۹۲  
مهر و امضاء عامل و نهاد مالی

شماهه ملی جمعی هم‌آفرين  
شماره مجوز: ۱۲۲/۵۴۷۷۷

صفحه ۱۹۰۴

مهر و امضاء متقاضی

شماهه ملی جمعی هم‌آفرين

تاریخ: ۱۴۰۳/۰۷/۱۰

## مجوز ها:



بسمه تعالیٰ

### کارگروه ارزیابی شرکت‌ها و موسسات دانش‌بنیان

تاییدیه شرکت‌های دانش‌بنیان

| نام شرکت    | تجارت خلاق هدف   | شناسه ملی     | تاریخ تایید | نوع تایید |
|-------------|--|---------------|-------------|-----------|
| استان       | تهران  | ۱۴۰۰-۸۷۰-۱۸۹۱ | ۱۴۰۲/۰۸/۲۹  | تایید     |
| حوزه فناوری | ۷۰- فناوری اطلاعات و ارتباطات و نرم‌افزارهای رایانه‌ای | نواور         | نوع تایید   |           |

- به موجب این تاییدیه، شرکت/موسسه فوق الذکر بر اساس ارزیابی احتمام شده طبق «آینینه اجرایی قانون حمایت از شرکت‌ها و موسسات دانش‌بنیان» و «قانون حمایت از شرکت‌ها و موسسات دانش‌بنیان و تجاری‌سازی نوآوری‌ها و اختراعات»، بصورت شرکت/موسسه دانش‌بنیان تایید شده است.
- این تاییدیه لزوماً به معنای تایید همه کالاها و خدمات شرکت به عنوان کالا و خدمات دانش‌بنیان نیست. بلکه ممکن است صرفاً برخی از کالاها و خدمات شرکت، مورد تایید کارگروه ارزیابی شرکت‌ها و موسسات دانش‌بنیان قرار گرفته باشد.
- اعتبار و صحت این تاییدیه از آدرس [pub.daneshbonyan.ir](http://pub.daneshbonyan.ir) قابل استعلام است.
- این تاییدیه به صورت خودکار و از طریق سامانه دانش‌بنیان ([pub.daneshbonyan.ir](http://pub.daneshbonyan.ir)) صادر شده است.
- شرکت‌های تایید شده در کارگروه ارزیابی شرکت‌ها و موسسات دانش‌بنیان، تا زمانی که تاییدیه آن‌ها در فهرست سامانه دانش‌بنیان (pub.daneshbonyan.ir) قرار دارد، می‌توانند از مزایای قانون حمایت از شرکت‌های دانش‌بنیان استفاده کنند و در صورت ارزیابی محدود و عدم تایید شرکت، از این فهرست حذف خواهند شد.
- استفاده از هرگونه حمایت، متوط به استعلام دستگاه اجرائی شرکت‌های دانش‌بنیان و تایید آن از سوی این دبیرخانه می‌باشد. در غیر این صورت دستگاه اجرایی ذیرپیغ بر طبق قانون و مقررات مربوط مسئول خواهد بود. اجرای هر کدام از حمایت‌ها، مطابق دستورالعمل‌های اجرایی مراجع ذیرپیغ می‌باشد.
- در صورت هرگونه تخلف در استفاده از تسهیلات مربوط توسط شرکت‌های تایید شده، مطابق مجازات‌های ماده ۱۱ قانون «حمایت از شرکت‌ها و موسسات دانش‌بنیان و تجاری‌سازی نوآوری‌ها و اختراعات» با آن‌ها برخوردار می‌شود.

مشاهده سرمایه‌گذاری  
تاریخ چاپ تاییدیه: ۱۴۰۳/۰۷/۱۸  
فرار ابده نوآفرین نك  
(سهامی خاص)  
شهر و امانت، عامل و تهاد مالی

شکسته شرکت تجارت خلاق هدف  
(سهامی خاص)  
مهر و امضاء متقاضی  
شماره ثبت: ۵۶۸۹۱۵

کوچه نامین محل جمعی هم‌آفرین

شماره مجوز: ۱۲۲/۵۴۷۷۷

صفحه ۵ از ۱۹

## محل های فعالیت شرکت / اجرای طرح:

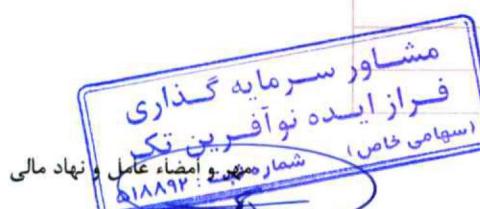
| مالک / استیجاری | کد پستی    | تلفن       | نشانی                           | کاربری     |
|-----------------|------------|------------|---------------------------------|------------|
| استیجاری        | [REDACTED] | [REDACTED] | تهران، ولیعصر، نرسیده به نیايش، | دفتر مرکزی |
| استیجاری        | [REDACTED] | [REDACTED] | شهر قدس،                        | انبار      |

### اطلاعات طرح:

طرح فروش محصولات مراقبتی بزرگترین گروه محصولات H&B می باشد و بیش از ۵۰٪ از فروش این محصولات را در ایران و جهان به خود اختصاص داده است که اندازه بازار جهانی آن حدود ۲۰۰ میلیارد دلار و حجم بازار داخلی حدودا ۵۰۰ میلیون دلار تخمین زده می شود که با توجه به حجم ۲ میلیارد دلاری بازار بیوتی در ایران، درصد بزرگی را به خود اختصاص می دهد. بنابر موارد ذکر شده شرکت تجارت خلاق هدف در این طرح قصد فروش سبد محصولات مراقبتی را دارد. با توجه به سهم خانومی از بازار محصولات بیوتی در ایران، فروش این محصولات از سهم بالایی برخوردار است و اصلی ترین گروه محصولات خانومی را تشکیل می دهد. خانومی با توجه به پتانسیل فروش خود، هر سه ماه اقدام به خرید و فروش ۵۰۰ میلیارد ریال از این محصولات نموده و بدین ترتیب ۴ مرتبه در سال می تواند این محصولات را به فروش برساند.

سبد محصولات خانومی در این طرح به شرح ذیل می باشد:

| نام محصول                  |
|----------------------------|
| روشن کننده صورت            |
| لوسیون بدن                 |
| ضد چروک دور چشم            |
| پنبه و پد پاک کننده        |
| ضد جوش صورت                |
| ماسک صورت                  |
| ضد چروک صورت               |
| ضد پف دور چشم              |
| کرم شب و روز               |
| ضد تیرگی دور چشم           |
| ترمیم و بازسازی کننده صورت |
| اسکراب و لایه بردار صورت   |
| مرطوب کننده دور چشم        |
| لیفت و سفت کننده صورت      |
| مرطوب کننده لب             |
| مراقبت پا                  |
| دستمال مرطوب آرایشی        |
| مراقبت ناخن                |



صفحه ۱۹ از ۱۹  
تعداد مجموعی ۱۴۴/۸۷۷۷  
تعداد مخصوص ۱۴۴/۸۷۷۷



|                          |
|--------------------------|
| روغن مراقبتی و زیبایی    |
| رفع ترک و اسکار          |
| تومیم و بازسازی پوست بدن |
| مراقبت دور چشم           |
| لیفت و سفت کننده بدن     |
| پاک کننده                |
| تقویت ابرو               |
| سرم مو                   |
| کرم مو                   |
| روغن مو                  |
| اسپری مو                 |
| حالت دهنده مو            |
| نرم کننده مو             |
| رنگ مو تیوبی             |

#### مطالعات بازار

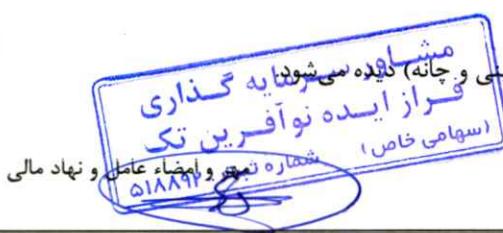
استفاده از محصولات مراقبتی برای شما بهره‌های زیادی خواهد داشت. اولین بهره از استفاده این محصولات، بهبود وضعیت پوست و موها است. محصولات مراقبتی قادرند پوست را ترمیم کنند، مشکلاتی مانند خشکی و التهاب را کاهش دهند و ترک‌ها و زبری را بهبود بخشند. همچنین، آنها می‌توانند موها را درخشان و قوی‌تر کنند و مشکلاتی مانند شکنندگی و ریزش را به حداقل برسانند. بهره دیگری که استفاده از محصولات مراقبتی می‌توان برداشت، بهبود زیبایی و جذابیت است. این محصولات قادرند پوست را روشن و صاف کنند، چین و چروک‌ها را کاهش دهند و عالیم پیری را به تأخیر بیندازند. همچنین، آنها می‌توانند رنگ و لطافت پوست را بهبود بخشند و موها را نرم و لطیف کنند.

پوست انسان به عنوان بزرگ‌ترین ارگان بدن، نقش بسیار مهمی در زیبایی و سلامت ما دارد. پوست ما نه تنها به عنوان یک سپر در برابر عوامل آسیب‌زننده عمل می‌کند، بلکه نمایی از وضعیت کلی سلامت بدنمان نیز تلقی می‌شود. از آنجایی که عوامل درونی و بیرونی به طور مستقیم روی پوست تأثیر می‌گذارد، تغییرات مختلفی مانند پوست کدر، تیرگی و زبری می‌تواند روی آن ظاهر شود.

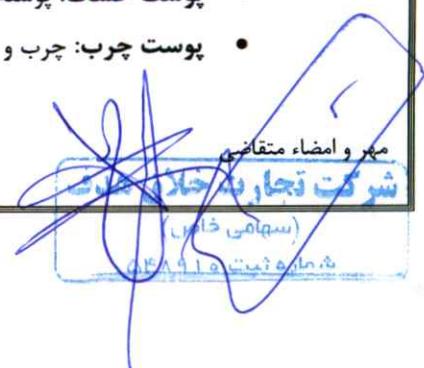
رعایت نکات زیر می‌تواند پیری پوست را به تأخیر بیندازد و از بروز مشکلات پوستی جلوگیری کند:

اولین قدم برای داشتن یک روتین مراقبت پوستی عالی این است که نوع پوست خود را بشناسیم. شما باید محصولات مراقبت از پوست را بر اساس نوع پوست‌تان انتخاب کنید. در غیر این صورت، وضعیت پوست بدتر می‌شود. برای تشخیص نوع پوست، ابتدا صورت خود را با یک شوینده ملایم بشویید و آن را با یک حوله نرم خشک کنید. یک ساعت صبر کنید و در این مدت به صورت‌تان دست نزنید. سپس از نزدیک کیفیت پوست خود را بررسی کنید و با توجه به توضیحات زیر نوع آن را تشخیص دهید:

- پوست حساس: قرمز و ملتهب است و گاهی اوقات دچار سوزش می‌شود.
- پوست خشک: پوسته پوسته و خشن است و دچار خارش می‌شود.
- پوست چرب: چرب و براق است. این علامت معمولاً در ناحیه T (پیشانی، بینی و چانه) (کنده‌های شوینده) می‌شود.



صفحه ۲ از ۱۹  
شماره ثبت ۵۱۸۸۹  
کراز ایده نوآفرین



تاریخ: ۱۴۰۳/۰۷/۱۰

- پوست مختلط: ناحیه A چرب و براق و سایر نواحی صورت خشک است.
- پوست معمولی: شفاف است و هیچ کدام از علائم فوق را ندارد.

بهترین مراقبت از پوست در مورد منافذ بزرگ، محسولاتی هستند که به پاکسازی و سوزدایی آن‌ها از هرگونه چربی، کثیفی و پوست مرده کمک می‌کنند، البته بدون اینکه پوست را خشک و شکننده کنند. در واقع کارهای زیادی می‌توانید انجام دهید تا این روزنه‌های باز، صاف و یکدست‌تر به چشم بیایند. منافذ مسدود شده یا پوست چرب می‌تواند منافذ را بزرگ‌تر نشان دهد. تمیز کردن دو بار در روز می‌تواند از مسدود شدن منافذ جلوگیری کند و میزان چربی را نیز کاهش دهد. هنگام تمیز کردن صورت خود، باید از آب ولرم استفاده کنید زیرا آب داغ می‌تواند پوست شما را تحریک کند و باعث بزرگ‌تر به نظر رسیدن منافذ شود. به آرامی صورت خود را بشویید. اسکراب کردن می‌تواند پوست شما را تحریک کرده و باعث التهاب شود. هنگامی که پوست ملتهب است، منافذ بیشتر به چشم می‌آیند. یک پاک‌کننده‌ی ملایم پیدا کنید که با نوع پوست شما سازگار باشد.

یکی از قدرتمندترین ابزارها در مراقبت از پوست شما، سرم و کرم بستن منافذ مناسب است. این فرمول‌های هدفمند حاوی ترکیباتی کلیدی هستند که از نظر فیزیکی و بصری ظاهر منافذ بزرگ شده را تغییر می‌دهند. هنگام خرید کرم بستن منافذ پوست، باید به دنبال فرمول‌هایی باشید که حاوی مواد فعال زیر هستند:

- رتینوئیدها: این مشتق از ویتامین A به رفع انسداد، ایجاد بافت صاف و تحریک تولید کلاژن برای ظاهری سفت‌تر کمک می‌کند.
- اسید سالیسیلیک: یک بتا هیدروکسی اسید است که به عمق منافذ نفوذ می‌کند تا چربی، مواد زائد و سلول‌های مرده پوست را از بین ببرد.
- نیاسین آمید: این شکل از ویتامین B3 به کاهش میزان باز بودن منافذ کمک می‌کند و همچنین تولید چربی را تنظیم می‌کند.
- خاک رس: خاک رس بنتونیت و کائولن برای جذب سیوم (چربی) اضافی و بیرون کشیدن ناخالصی‌ها از منافذ متراکم عمل می‌کند.
- سیلیس: این ماده مات‌کننده به محو شدن بصری منافذ بزرگ کمک می‌کند تا پوستی صاف‌تر و یکدست‌تر داشته باشید.

از آنجا که مو نقش بسیار مهمی در زیبایی افراد در بسیاری از جوامع دارد، ریزش مو می‌تواند برای اشخاص، بسیار ناراحت کننده و استرس‌زا باشد. برای درمان این مشکل باید ابتدا دلیل ریزش مو را بدانیم. جلوگیری از ریزش مو و تقویت آن و همچنین درمان ریزش مو از جمله استفاده از موادی نظیر ماینوكسیدیل یا روش‌های غیر دارویی مانند کاشت مو می‌تواند موضوع مهمی برای بسیاری از افراد باشد.

گاهی اوقات ریزش ناگهانی ریزش مو در فرد اتفاق می‌افتد. برای دانستن دلایل و راه‌های درمان آن باید ابتدا انواع موی بدن را بشناسیم. در بدن هر فردی، دو نوع مو وجود دارد. نوع اول موهای بلند و ضخیمی که عمق بیشتری دارند که به آن موهای ترمینال گفته می‌شود و نوع دوم موهای نازک و کرکی و کوتاه که به آن ولوس می‌گویند. موهای ترمینال معمولاً ۰۰۶ میلیمتر و موهای ولوس ۰۰۳ میلیمتر قطر دارند.

در سر انسان حدود ۱۰۰ تا ۱۵۰ هزار فولیکول مو وجود دارد. فولیکول مو به صورت پوششی **قسمتی رانهایی** می‌باشد و موسرا در پوست گرفته است. هر فولیکول شامل عروق خونی است که تغذیه را برای رشد موی جدید برعهده دارد. در ابتدای تولید تمام فولیکول‌های مو در **آندهای تولید** شروع می‌شوند و در انتها **آندهای خام** می‌باشند. شعاره ثبت شده پانچاه عامل و نهاد مالی





تاریخ: ۱۴۰۳/۰۷/۱۰

بدن وجود دارد و در طول زندگی فرد موی هر فولیکول طی سیکلی تکراری رشد و سپس ریزش می کند. مو بخش کراتینه فولیکول مو است. فولیکول مو بعد از شکل گیری در طول عمرش دچار سیکل دوره ای از نظر رشدی می گردد که با نام های آنانژ (رشد)، کاتانژ (تفییر)، تلوژن (استراحت) مشخص می گردد. در انسان ها سیکل تمام موها هم زمان نیست به این معنا که هر فولیکول مستقل از بقیه سیکل رشد خود را طی می کند که این موضوع از ریزش انبوه مو جلوگیری می کند.

ریزش مو انواع مختلفی دارد که آنها را میتوان به سه دسته کلی تقسیم کرد:

۱- ریزش موی برگشت ناپذیر: این نوع از ریزش مو که به آن ریزش موی اسکارپذیر میگویند، ریزش مو دائمی است و سیکل مو به صورت برگشت ناپذیر متوقف می گردد.

۲- ریزش موی برگشت پذیر: به ریزش موهایی که بازگشت پذیر است، غیر اسکارگذار می گویند. در این نوع ریزش مو، آسیبی که به فولیکول میرسد، برگشت پذیر است. در این نوع ریزش مو اگر درمان مناسبی برای آن درنظر گرفته شود، خوشبختانه مو مجدداً رشد میکند. در مواردی هم خودبخود رشد مجدد مو حتی بدون درمان اتفاق می افتد.

۳- ریزش موی بیماری ساختار مو: در این نوع ریزش، شکنندگی مو و آسیب به ساقه مو اتفاق می افتد.

ریزش مو دلایل مختلفی دارد. گاهی با یک معاینه ساده توسط پزشک یا انجام آزمایشی میتوان به دلیل ریزش مو پی برد اما گاهی هم تشخیص دلیل ریزش مو سخت است. در اینجا به مهمترین دلایل ریزش مو اشاره می کنیم که ممکن است یک عامل یا مجموعه ای از عوامل سبب ریزش موهای مختلفی در بدن گرددند:

- آسیب به ساختار مو با عوامل خارجی مانند گرما شدید و آسیب مکانیکی
- عوامل ژنتیکی
- فعالیت نابجا سیستم ایمنی
- رژیم غذایی نامناسب (با محدودیت کالری و پروتئین)
- کاهش وزن شدید
- استرس شدید
- کمبود آهن مزمن
- بیماری تیروئید
- زایمان
- مصرف برخی از داروها
- ابتلا به برخی از بیماریها
- در معرض قرار گرفتن بیش از اندازه در برابر سرب و آرسنیک
- تغییرات هورمونی بدن

**مراقبت از مو** یکی از دغدغه های اصلی بسیاری از افراد برای داشتن موهایی پرپشت، سالم و خوش حالت است. برای دستیابی به این هدف باید در دراز مدت از راهکارهای مراقبتی مناسب با نوع مو خود استفاده کنید. بنابراین باید یک روتین مناسب مراقبت از مو شامل شامپوی مناسب، روش صحیح شستن و خشک کردن مو، محصولات مراقبت از مو، **تهدیه بلایم و سرمایه**... داشته باشید. یاکسازی، روغن تراپی، حالت دادن به موها، تقویت، ترمیم، محافظت از مو و موارد این **چیزی از جمله لفهم تینه تکنیک های مراقبتی از مو** را در معرض قرار گرفتن بیش از اندازه در برابر سرب و آرسنیک

|                                     |               |             |             |                    |
|-------------------------------------|---------------|-------------|-------------|--------------------|
| شماره بیمه و امضاء عامل و نهاد مالی | صفحه ۱۹ از ۱۹ | شماره مجزون | شماره مجزون | مهر و امضاء متقاضی |
| ۵۰۸۸۹۲                              | ۱۴۰۳/۰۷/۱۰    | ۱۴۰۳/۰۷/۱۰  | ۱۴۰۳/۰۷/۱۰  | (نمایه ای ۱۳)      |
| اسواص خاص                           |               |             |             | شماره ثابت         |
| شماره ثابت                          |               |             |             | شماره ثابت         |

تاریخ: ۱۴۰۳/۰۷/۱۰

هستند. هنگامی که روش مناسبی برای مراقبت از موهای خود پیدا کنید، نیازی به تغییر مدام آن ندارید. اما برای پیدا کردن روش مراقبت از مو مخصوص به خود باید شناخت درستی از موهایتان داشته باشید؛ زیرا روش‌ها و گزینه‌های مختلف و متعددی برای اනواع موها وجود دارند. برای انتخاب یک روتین مراقبت روزانه مناسب با موهای خود، باید چند عامل مختلف را در نظر بگیرید. نرمی یا خشکی موها و مدل مویی که انتخاب می‌کنید، روی نوع روتین مراقبت روزانه از مو تاثیر می‌گذارد.

### ریسک‌های طرح

#### ریسک نوسانات نرخ ارز

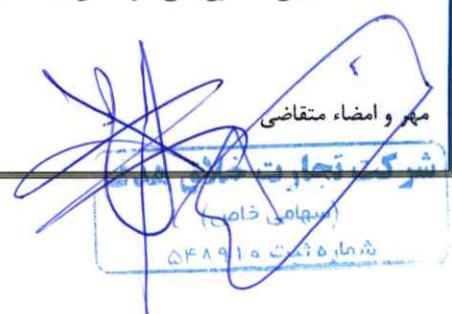
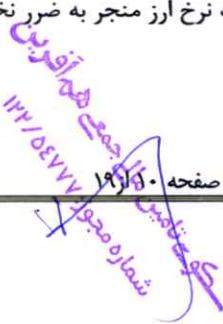
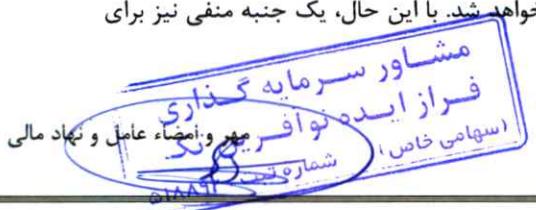
به عنوان ریسک ضرری که شرکت متحمل می‌شود، زمانی که معامله به ارز دیگری غیر از پولی که شرکت در آن فعالیت می‌کند، متحمل می‌شود، تعریف می‌شود. این ریسکی است که به دلیل تغییر در ارزش نسبی ارزها رخ می‌دهد. ریسکی که شرکت متحمل می‌شود این است که ممکن است در تاریخی که معامله انجام می‌شود و ارزها رد و بدل می‌شوند، نوسانات ارزی نامطلوب وجود داشته باشد ریسک ارز همچنین زمانی اتفاق می‌افتد که یک شرکت دارای شرکت‌های تابعه در کشورهای مختلف باشد. شرکت‌های تابعه خود را آماده می‌کنند. صورت‌های مالی به واحد پولی که با ارزی که شرکت اصلی صورت‌های خود را با آن گزارش می‌کند متفاوت است. تجارت‌های صادراتی و وارداتی شامل تعداد زیادی از ریسک‌های ارزی هستند، زیرا واردات/ صادرات کالاهای و خدمات شامل معاملات با ارزهای مختلف و مبادله ارزها در تاریخ و زمان بعدی می‌شود. ریسک نرخ ارز همچنین بر سرمایه‌گذاران و مؤسسات بین‌المللی که سرمایه‌گذاری‌های خارجی در بازارهای جهانی انجام می‌دهند، تأثیر می‌گذارد.

- ریسک معامله: ریسک معامله زمانی اتفاق می‌افتد که یک شرکت محصولات یا خدمات را با ارز دیگری خریداری می‌کند یا به ارز دیگری غیر از واحد پول عملیاتی خود مطالبات دریافتی دارد. از آنجایی که بدھی‌ها یا مطالبات به ارز خارجی بیان می‌شود، نرخ مبادله در شروع معامله و بر اساس تاریخ تسویه حساب ممکن است به دلیل ماهیت بی ثبات بازار فارکس تغییر کرده باشد. این امر می‌تواند بسته به جهت حرکت نرخ ارز برای شرکت سود یا زیان ایجاد کند و در نتیجه برای شرکت خطر ایجاد کند.

- ریسک اقتصادی ریسک نرخ ارز: ریسک اقتصادی زمانی که نوسانات در بازار نرخ ارز می‌تواند باعث تغییر در ارزش بازار شرکت شود. این نشان دهنده اثرات حرکت نرخ ارز بر درآمدها و هزینه‌های یک شرکت است که در نهایت بر آینده تأثیر می‌گذارد.

- ریسک ترجمه: ریسک ترجمه زمانی اتفاق می‌افتد که گزارش صورت‌های مالی یک شرکت تحت تأثیر نوسانات نرخ ارز باشد. یک شرکت چندملیتی بزرگ به طور کلی در بسیاری از کشورها حضور دارد و هر شرکت تابعه صورت‌های مالی خود را به واحد پول کشوری که در آن فعالیت می‌کند گزارش می‌دهد. شرکت مادر معمولاً گزارشات مالی تلفیقی را گزارش می‌کند که شامل تبدیل ارزهای خارجی شرکت‌های تابعه مختلف به ارز داخلی است و این می‌تواند تأثیر بسزایی در ترازنامه و صورت سود و زیان شرکت داشته باشد و در نهایت قیمت سهام شرکت را تحت تأثیر قرار دهد.

raig ترین راه برای مدیریت ریسک نرخ ارز مبادلات، استراتژی‌های پوشش ریسک است. در پوشش ریسک، می‌توان از هر معامله با روش‌های فوروارد، آتی، اختیار معامله و غیره اجتناب کردابزارهای مالی. استراتژی پوشش ریسک عموماً برای قفل کردن نرخ آتی به کار می‌رود که در آن ارز خارجی می‌تواند خرید یا فروش کند و شرکت را در برابر نوسانات در بازار نرخ ارز مصون نگه دارد. از آنجایی که نرخ آتی در همان ابتدا قفل شده است، حرکت نرخ ارز منجر به ضرر نخواهد شد. با این حال، یک جنبه منفی نیز برای



تاریخ: ۱۴۰۳/۰۷/۱۰

وجود دارد معاملات پوشش ریسک اگرچه از زبان جلوگیری می‌کند، اما می‌تواند سود معاملات را در صورت حرکت ارز مطلوب کاهش دهد زیرا نرخ مبادله در شروع معامله قفل می‌شود.

### ریسک نکول مشتریان

اصطلاح نکول در بازار به معنای ایفا نکردن تعهدات توسط یکی از طرفین قرارداد است. به عبارت دیگر اگر یک طرف قرارداد، در موعد مقرر به هر علتی نتواند به تعهدات خود عمل کند، نکول کرده است.

### ریسک تغییرات قیمت مواد اولیه و کالا‌های مورد مصرف

ریسک قیمت کالا تهدیدی است که به علت تغییر قیمت مواد اولیه برای تولید یک محصول، بر تولیدکنندگان که از آن کالای خام استفاده می‌کند، تأثیر خواهد گذاشت. کالاهای خام ورودی شامل مواد خام مثل پنبه، دانه ذرت، گندم، روغن، شکر، سویا، مس، آلومینیوم و آهن است. عواملی که بر قیمت کالاهای اثر می‌گذارند شامل تغییرات سیاسی و قانون‌گذاری، تغییرات فصلی، آب و هوای، تکنولوژی و شرایط بازار است. ریسک قیمت کالا اغلب توسط مصرف‌کنندگان اصلی پوشش داده می‌شود.

تغییرات ناخواسته در قیمت مواد و کالاهای خام می‌تواند حاشیه سود تولیدکننده را کاهش دهد و بودجه بندی را برای او سخت کند. خوشبختانه، تولیدکنندگان می‌توانند خود را از نوسانات قیمت کالاهای پیاده‌سازی استراتژی‌های مالی که قیمت کالا (برای کاهش عدم اطمینان) را تضمین کرده یا بودجه بندی روی قیمت بدترین حالت ممکن (برای کاهش ضررها) محافظت کنند. قراردادهای آتی و اختیار معاملات دو ابزار مالی هستند که معمولاً برای پوشش در برابر ریسک قیمت کالا مورداستفاده قرار می‌گیرند.

### کاربرد

با توجه به تاکید هیئت دولت در خصوص توسعه بهداشت فردی و اقدام جهانی بابت حفظ سلامت بهداشتی و ظاهری افراد، سبد محصولات مراقبتی به حفظ سلامت افراد و کاهش هزینه درمان کمک کرده و باعث می‌شود مصرف کنندگان این دسته از محصولات بتوانند در کنار سلامت پوست و موی بدن خود، از ابتلا به بیماری‌های پر هزینه و دردناک جلوگیری نمایند.

### زیرساخت‌ها

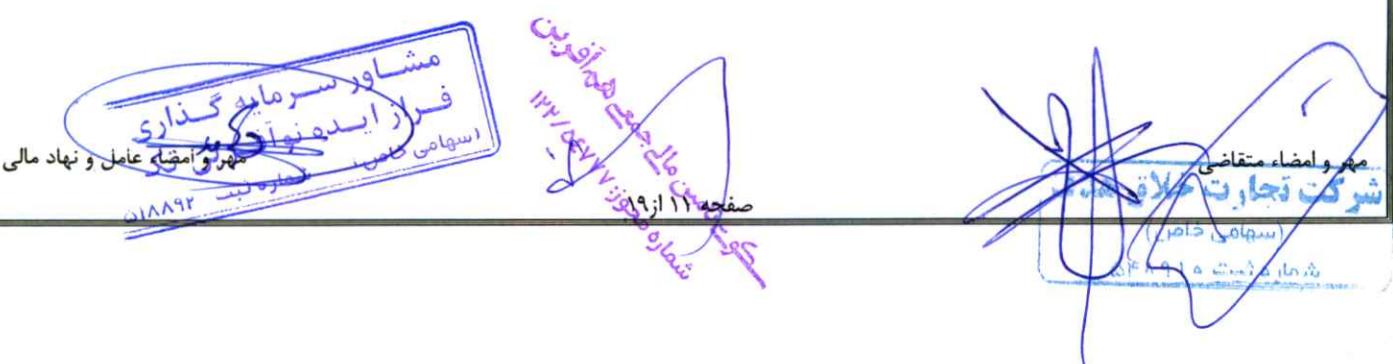
- ۱- پلتفرم فروش برخط محصولات
- ۲- مرکز انبار و پردازش سفارشات مکانیزه

### مشتریان

با توجه به پتانسیل های خانومی در ضمیمه بازاریابی آنلاین (بیش از ۳.۵ میلیون نفر مشتری ثبت نام شده) و از طرف دیگر دنبال کنندگان این پلتفرم در شبکه های اجتماعی (بیش از ۱.۳ میلیون نفر)، و شرکای تجاری خارج از شرکت و سرویس دهندگان بازاریابی اینترنتی، بازار یابی این محصولات به صورت برخط انجام خواهد شد.

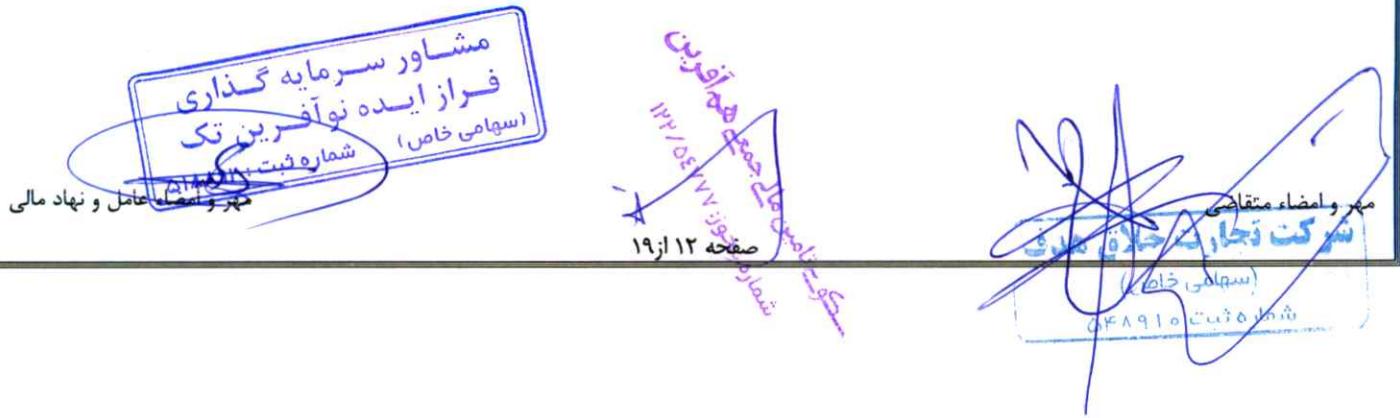
### کانال توزیع و فروش

پلتفرم فروش محصولات به صورت برخط به آدرس [www.khanoumi.com](http://www.khanoumi.com)



تاریخ: ۱۴۰۳/۰۷/۱۰

|  |   |
|--|---|
| خرید و فروش سبد محصولات مراقبتی  | عنوان طرح:  |
| طرح دانش بنیان:<br><input checked="" type="checkbox"/> بله <input type="checkbox"/> / خیر <input type="checkbox"/> | نوع: تولیدی <input type="checkbox"/> / خدماتی <input type="checkbox"/> / بازرگانی <input checked="" type="checkbox"/> |
| ۵۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال   | مبلغ درخواستی:  |
| ۵۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال   | بهای تمام شده:  |
| (۵۸۹,۹۹۸,۱۰۷,۱۶۰ ریال (هر دوره ۳ ماهه،٪۱۷.۹۹))   | پیش‌بینی فروش:  |
| درصد سود پیش‌بینی شده برای سرمایه گذار: ۷۱.۹۶  | درصد سود پیش‌بینی شده برای سرمایه گذار:   |
| ۳ ماه یکبار پرداخت می‌گردد.  | زمان‌بندی پرداخت سود سرمایه گذاران:   |
| زمان تسویه اصل مبلغ درخواستی در پایان یکسال می‌باشد.   | زمان تسویه حساب کامل:   |



تاریخ: ۱۴۰۳/۰۷/۱۰

## گزارش ارزش آفرین اعتماد

### گزارش ارزش آفرین اعتماد

رفتار اعتباری چک:

شخص حقوقی چک برگشتی رفع سوءاثر نشده ندارد.

رفتار اعتباری وام و تعهدات:

پایبندی شخص به وامها و تعهدات خود بالا است.

رفتار اعتباری ضمانتنامه:

شخص حقوقی ضمانت نامه فعال ندارد.

رفتار اعتباری وام:

شخص حقوقی پرونده باز وام ندارد.

لیست سیاه صندوق‌ها و موسسات طرف تفاهم:

شخص حقوقی در لیست سیاه صندوق‌ها و موسسات مالی طرف تفاهم قرار ندارد.

مبلغ مانده وام‌های بانکی شرکت:

۵۷۳,۰۰۰,۰۰۰ ریال

بیشترین مبلغ وام دریافتی از بانکها:

۲۸۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال

مبلغ ضمانت نامه‌های فعال:

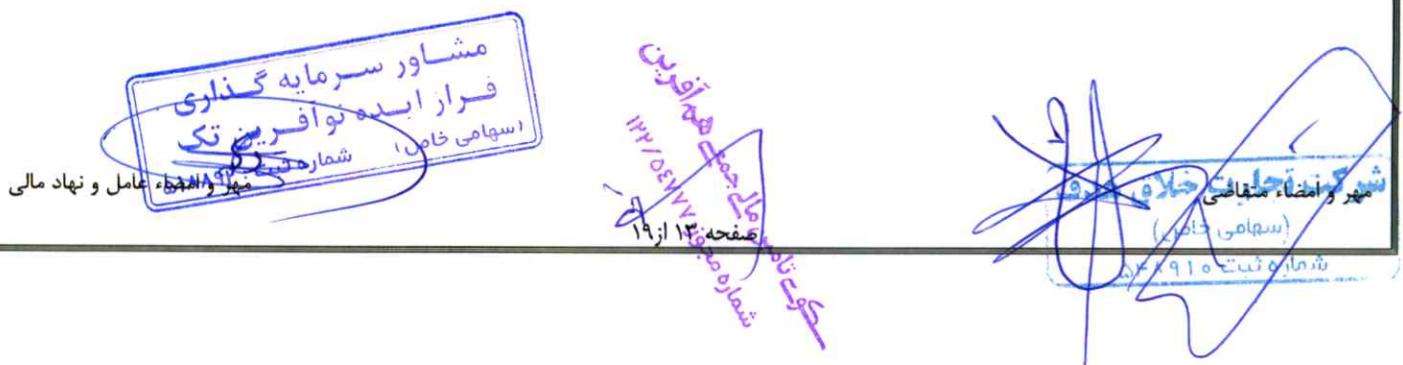
۳۳۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال

### استعلام بانک

#### رفتار اعتباری چک

■ شخص حقوقی چک برگشتی رفع سوءاثر نشده ندارد.

■ شخص حقوقی در یک سال اخیر ۰ مورد استعلام منفی در صدور چک داشته است.



تاریخ: ۱۴۰۳۰۷/۱۰

### سابقه اعتباری در صندوقها و موسسات مالی طرف تفاهم

#### رفتار اعتباری ضمانتنامه

- شخص حقوقی ضمانت نامه فعال دارد که سرسید نشده است.
- مجموع مبالغ ضمانتنامه‌های فعل بیشتر از ۵ میلیارد تومان است.
- شخص حقوقی ضمانت نامه‌ی واخواست شده ندارد.
- تعداد ضمانت نامه‌های فعل کم است.
- شخص حقوقی در یک سال اخیر هم مورد استعلام منفی در دریافت ضمانت نامه داشته است.

#### رفتار اعتباری وام

- پایبندی شخص به تعهدات خود بالا است.
- شخص حقوقی دارای دیرگرد در وام‌های فعل خود نیست.
- مجموع مبالغ وام‌های فعل بیشتر از ۲.۵ میلیارد تومان است.
- نسبت مانده بدھی وام‌ها به کل وام‌های فعل بین ۴۰ تا ۶۰ درصد است.
- شخص حقوقی در یک سال اخیر هم مورد استعلام منفی در بازپرداخت اقساط وام داشته است.

### لیست سیاه صندوقها و موسسات طرف تفاهم

- شخص حقوقی در لیست سیاه صندوقها و موسسات مالی طرف تفاهم قرار ندارد.



شماره معرفت:  
۱۹۴۱۴  
شماره ثبت:  
۱۳۲-۱۳۳





تاریخ: ۱۴۰۳/۰۷/۱۰

### مسعود شاهمرادی

#### مدیر عامل و عضو هیئت مدیره

#### استعلام بانکی

#### رفتار اعتباری چک

شخص حقیقی چک برگشتی رفع سوءاثر نشده ندارد.

شخص حقیقی در یک سال اخیر  $\Rightarrow$  مورد استعلام منفی در صدور چک داشته است.

#### سابقه اعتباری در صندوقها و موسسات مالی طرف تفاهم

#### رفتار اعتباری ضمانتنامه

شخص حقیقی ضمانت نامه فعال ندارد.

مجموع مبالغ ضمانت نامه فعال صفر است.

شخص حقیقی ضمانت نامه‌ای واخواست شده ندارد.

تعداد ضمانت نامه‌های فعال صفر است.

شخص حقیقی در یک سال اخیر  $\Rightarrow$  مورد استعلام منفی در دریافت ضمانت نامه داشته است.

#### رفتار اعتباری وام

شخص حقیقی برونده باز وام ندارد.

شخص حقیقی در یک سال اخیر  $\Rightarrow$  مورد استعلام منفی در بازپرداخت اقساط وام داشته است.

#### لیست سیاه صندوقها و موسسات طرف تفاهم

شخص حقیقی در لیست سیاه صندوق‌ها و موسسات مالی طرف تفاهم قرار ندارد.

تسهیلات سرسید نشده: ۴,۴۶۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال

تسهیلات سرسید شده پرداخت نشده: ندارد

شخص حقیقی فاقد چک برگشتی می‌باشد



مهر و امضاء متقاضی

صفحه ۱۵ از ۱۵

شماره ثبت: ۵۱۸۸۹  
(سهامی خالص)



تاریخ: ۱۴۰۳/۰۷/۱۰

## محمود اکبری

### رئیس هیئت مدیره

استعلام بانکی

#### رفتار اعتباری چک

- شخص حقیقی چک برگشته رفع سوءاثر نشده ندارد.
- شخص حقیقی در یک سال اخیر ۱ مورد استعلام منفی در صدور چک داشته است.

#### سابقه اعتباری در صندوقها و موسسات مالی طرف تفاهم

#### رفتار اعتباری ضمانتنامه

- شخص حقیقی ضمانت نامه فعال ندارد.
- مجموع عبالغ ضمانت نامه فعال صفر است.
- شخص حقیقی ضمانت نامه ۵ واخواست شده ندارد.
- تعداد ضمانت نامه های فعال صفر است.
- شخص حقیقی در یک سال اخیر ۰ مورد استعلام منفی در دریافت ضمانت نامه داشته است.

#### رفتار اعتباری وام

- شخص حقیقی پرونده باز وام ندارد.
- شخص حقیقی در یک سال اخیر ۰ مورد استعلام منفی در بازپرداخت اقساط وام داشته است.

#### لیست سیاه صندوقها و موسسات طرف تفاهم

- شخص حقیقی در لیست سیاه صندوقها و موسسات مالی طرف تفاهم قرار ندارد.

#### تسهیلات سرسید نشده: ندارد

#### تسهیلات سرسید شده پرداخت نشده: ندارد

شخص حقیقی قادر چک برگشتی می‌باشد

مشاور سرمایه گذاری  
قرار اسد نواف  
جهان و اعضاء عامل و نهاد مالی  
شطحه ۱۸۸۹۲۰۱۵۰

صفحه ۱۹۹۱۶

مهر و امضاء متقاضی

ش. گستاخات خلاق  
(سهامی (۱۰٪))  
۱۹۹۱۵۰۱۵۰۱۵۰

تاریخ: ۱۴۰۳/۰۷/۱۰

## رضا باقری

### نایب رئیس هیئت مدیره

استعلام بانکی

رفتار اعتباری چک

شخص حقیقی چک برگشتی رفع سوءاتر نشده ندارد.

شخص حقیقی در یک سال اخیر ۲ مورد استعلام منفی در صدور چک داشته است.

### سابقه اعتباری در صندوقها و موسسات مالی طرف تفاهم

رفتار اعتباری ضمانتنامه

شخص حقیقی ضمانت نامه فعال ندارد.

مجموع مبالغ ضمانت نامه فعال صفر است.

شخص حقیقی ضمانت نامه‌ی واخواتست شده ندارد.

تعداد ضمانت نامه‌های فعال صفر است.

شخص حقیقی در یک سال اخیر ۰ مورد استعلام منفی در دریافت ضمانت نامه داشته است.

رفتار اعتباری وام

شخص حقیقی پرونده باز وام ندارد.

شخص حقیقی در یک سال اخیر ۰ مورد استعلام منفی در بازپرداخت اقساط وام داشته است.

### لیست سیاه صندوقها و موسسات طرف تفاهم

شخص حقیقی در لیست سیاه صندوق‌ها و موسسات مالی طرف تفاهم قرار ندارد.

تسهیلات سرسید نشده: ندارد

تسهیلات سرسید شده پرداخت نشده: ندارد

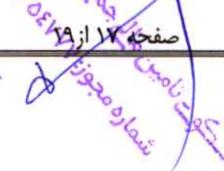
شخص حقیقی فاقد چک برگشتی می‌باشد

مشاور سرمایه گذاری  
فراز ابد نواف (اسهام خاص)



۵۱۸۸۹۲

مشاور سرمایه گذاری  
فراز ابد نواف (اسهام خاص)



صفحه ۱۷ از ۱۷

مهر و امضاء متناظر  
شرکت تجارت هلالی همدان  
(سهامی خاص)

شماره ثابت ۵۶۴۹۱۵



تاریخ: ۱۴۰۳/۰۷/۱۰

### اطلاعات مالی

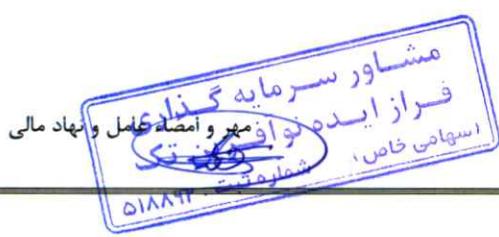
#### اقلام مهم صورت های مالی

\* مبالغ به میلیون ریال هستند.

| ۱۴۰۱      | ۱۴۰۲      | شرح                |
|-----------|-----------|--------------------|
| ۱,۹۵۸,۷۵۷ | ۴,۵۶۷,۹۳۱ | جمع دارایی ها      |
| ۱,۸۴۰,۱۶۵ | ۳,۱۵۸,۱۰۰ | جمع بدهی ها        |
| ۱۰,۰۰۰    | ۶۱۰,۰۰۰   | سرمایه             |
| ۱۰۲,۷۹۱   | ۵۲۱,۹۶۸   | سود(زیان) انتباشتہ |
| ۱۱۸,۵۹۲   | ۱,۴۰۹,۸۳۱ | جمع حقوق مالکانه   |
| ۳,۲۳۰,۴۷۲ | ۹,۳۸۵,۲۵۷ | درآمدهای عملیاتی   |
| ۱۵۴,۳۷۸   | ۷۶۳,۴۹۰   | سود(زیان) عملیاتی  |
| ۱۰۲,۹۹۹   | ۴۴۱,۲۴۰   | سود(زیان) خالص     |

#### نسبت های مالی

| ۱۴۰۰  | ۱۴۰۱   | سال مالی                | سود آوری | ۱۴۰۰  | ۱۴۰۱ | سال مالی                  | نقدینگی |
|-------|--------|-------------------------|----------|-------|------|---------------------------|---------|
| %۳.۲  | %۴.۷   | حاشیه سود خالص          |          | .۲۴   | .۴۲  | نسبت جاری                 |         |
| %۵.۳  | %۹.۷   | بازدہ دارایی ها         | فعالیت   | .۱۳   | .۰۰۳ | نسبت آنی                  |         |
| ۱۴۰۰  | ۱۴۰۱   | سال مالی                |          | ۱۴۰۰  | ۱۴۰۱ | سال مالی                  | اهرمی   |
| ۴۵.۳۵ | ۱۰۹.۰۳ | فروش به دارایی های ثابت | فعالیت   | .۰۶   | .۳۱  | حقوق مالکانه به دارایی ها |         |
| ۱.۶۵  | ۲.۰۵   | فروش به دارایی ها       |          | ۱۵.۵۲ | ۲.۲۴ | بدھی به حقوق مالکانه      |         |



صفحه ۱۸  
شماره جهیزه ۱۴۰۲  
۱۴۰۳/۰۷/۱۰



تاریخ: ۱۴۰۳/۰۷/۱۰

## گزارش ارزیابی داخلی

### خلاصه وضعیت امتیاز متقاضی بر اساس ارزیابی داخلی

| امتیاز شرکت در هر طبقه | کل امتیاز هر طبقه | شرح         |
|------------------------|-------------------|-------------|
| ۶۴                     | ۱۰۰               | مالی        |
| ۱۰۰                    | ۱۰۰               | طرح         |
| ۸۸                     | ۱۰۰               | مدیریت      |
| ۱۰۰                    | ۱۰۰               | وضعیت حقوقی |
| ۳۵۲                    | ۴۰۰               | مجموع کل    |

### جمع بندی ارزیابی

با توجه به ارزیابی انجام شده در سال ۱۴۰۲ فروش شرکت و سود خالص رشد قابل ملاحظه‌ای داشته است. نسبت بدھی به دارایی شرکت مورد قبول می‌باشد. مجموعاً شرکت از نظر ارزیابی داخلی عالی ارزیابی می‌شود.

تذکر:

\* گزارش ارزیابی ارائه شده در سایت صرفاً جهت اطلاع رسانی و شفاف سازی مطابق ماده ۲۵ دستورالعمل تامین مالی جمعی می‌باشد و به هیچ عنوان جنبه توصیه ندارد.

\* امتیازدهی سنجش شده در گزارش ارزیابی براساس ارزیابی داخلی سکوی هم آفرین بوده و به هیچ عنوان رتبه اعتباری و یا درجه بندی ریسک نمی‌باشد.

\* در ضمن لازم به ذکر است ناظر طرح جناب آقای مهندس سعید جعفر پیشه می‌باشند.

