

بسمه تعالی

گزارش دوره ای طرح

تامین سرمایه در گردش جهت فروش بلیت پرواز چارتر داخلی. با نماد همآفراید

"سکوی تامین مالی جمعی هم آفرین"

❖ معرفی متقاضی:

هدف اصلی شرکت ایدآل سفر پارسیان ارائه بهترین و با کیفیت ترین خدمات مسافرتی به مشتریان شخصی و شرکتهای می باشد. که با سابقه حدود ۱۰ سال توانسته است آینده درخشانی را برای خود ترسیم نماید.

پرواز چارتر چیست؟ «چارتر» به معنای در بست کرایه کردن و یا همان اجاره یکجا است و بلیط چارتری هواپیما، بلیطی است که توسط برخی دفاتر گردشگری فروخته می شود. در حقیقت برخی از شرکتها و دفاتر خدمات مسافرتی تمام یا بخشی از صندلی های یک پرواز را به صورت یکجا خریداری می کنند و بلیط این پروازها را به مسافران می فروشند و در اصطلاح اقدام به چارتر بلیط هواپیما می نمایند. در این شرایط شما بلیط هواپیما را نه به صورت مستقیم از شرکت هواپیمایی، بلکه از چارتر کننده می خرید. طبیعی است که ایرلاین چارتر دهنده دخالتی در سیاست قیمت گذاری بلیط های چارتر نداشته و بهای بلیط هواپیما چارتر توسط شرکت چارتر کننده تعیین می شود، به همین دلیل قیمت بلیط چارتر پرواز با نوساناتی همراه خواهد بود. دلیل این امر آن است که چارتر کننده چه موفق به فروش تمامی بلیطها بشود و چه نتواند تمام صندلی های چارتر شده را به فروش برساند، ملزم به پرداخت کل مبلغ اجاره به شرکت هواپیمایی خواهد بود. در این شرایط شرکت چارتر کننده در شرایط و زمان های مختلف نرخ بلیط چارتری را تغییر می دهد تا موفق به فروش تمام صندلی ها شود و از لحاظ اقتصادی سود کند.

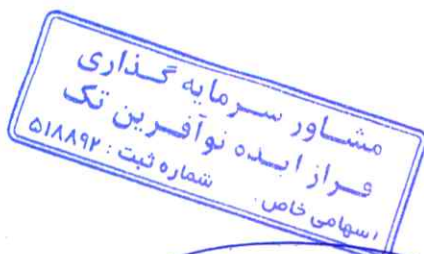
هدف کلی ایدآل سفر پارسیان در این طرح تامین سرمایه در گردش برای موارد ذیل می باشد:

- چارتر ماهانه حدود ۴۰۰۰ (چهار هزار) صندلی پروازهای داخلی از مبدا یزد به شهرهای کیش، مشهد، بندرعباس، اهواز و رشت

- فروش پروازهای چارتر شده به صورت تور شامل پرواز و هتل به مشتریان و شرکت های همکار

این شرکت در زمینه چارتر پرواز و گارانتی هتل، صدور بلیت های داخلی و خارجی، رزرو هتل در سراسر دنیا، اخذ ویزا، صدور گواهی نامه بین المللی فعالیت دارد. شرکت از زمان تاسیس تاکنون خدمات زیر را ارائه می نماید:

- چارتر پروازهای داخلی (مشهد، کیش و ...)
- چارتر پروازهای خارجی (استانبول) • چارتر قطار (تهران، مشهد و ...)
- گارانتی کننده بیش از یکصد هزار تخت در شهرهای (مشهد، شمال، یزد، کیش و ...)
- برگزار کننده تورهای داخلی (کیش، مشهد، قشم، یزد و ...)
- ارائه دهنده متنوع ترن تورهای خارجی (اروپایی، آسیایی و ...)
- برگزاری تورهای یک یا چند روزه جهت گردی (جنگل، کویر، کوه، دریا)



مهر و امضا نهاد مالی

مهر و امضا عامل

مهر و امضا متقاضی

- ❖ معرفی طرح:

❖ اطلاعات طرح متقاضی:

کاربری	نشانی	تلفن	کد پستی	مالک/استیجاری
دفتر مرکزی	یزد، صفاییه، خیابان ۱۵ خرداد	۰۳۵-۳۵۹۵	۸۹۱۶۸۱۳۶۹۳	استیجاری

در بحث گردشگری، زیرساخت‌ها شامل اماکن اقامتی و هتل‌ها به درجات مختلف، مثل‌ها، مهمان‌سراها، دسترسی‌ها و راه‌ها مثل راه آهن، فرودگاه‌ها و جاده‌های مطلوب، مجتمع‌های گردشگری، و دسترسی به آب و غذا هستند که ما در بسیاری از موارد، ضعیف عمل کرده‌ایم؛ مثلاً گفته شده بود که در کیش، هتل‌های لوکس، بیشتر پر شده است؛ پس ممکن است وضعیت مردم ما بهتر شده است! در حالی که کل هتل‌های لوکس و چهار تا پنج ستاره ایران، کمتر از سه درصد اماکن اقامتی ماست، بنابراین حداقل گردشگر موجود برای پر شدن این سه درصد، برای مردم وجود دارند و کسانی هستند که ترجیح بر «سفر لاکچری» دارند در حالی که همه مردم، توانایی این را ندارند. بنابراین دیدن شده که در بعضی نواحی، مردم به چادر زدن در پارک‌ها و کنار پیاده‌روها روی آورده بودند در حالی که ملا در ترکیه، امارات متحده عربی، عمان و قطر چنین شرایطی را نمی‌بینیم. در واقع این گردشگری برای ما مطلوب نیست.

مهر و امضا عامل

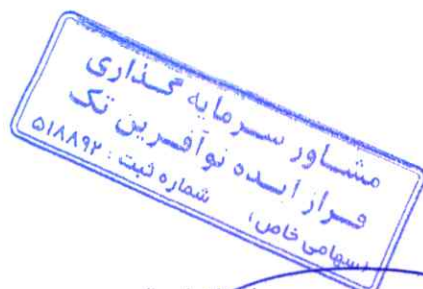
مهر و امضا نهاد مالی

زیر ساخت‌های ایران در حوزه گردشگری به اندازه کافی فراهم نیست، مثلاً در شهرهای شمالی به اندازه حجم مسافران امکانات اقامتی مناسبی وجود ندارد و این موضوع حتی درباره شهرهای بزرگ و شهرهای پر مسافر دیگر نیز صادق است، بنابراین کشورهایی که این وضعیت را دارند در برنامه‌ریزی‌های کوتاه، میان و بلندمدت خود، با توجه به آمار موجود برنامه‌ریزی انجام می‌دهند، برای مثال بخش خصوصی را فعال می‌کنند و دولت نقش تسهیلگر و حامی را پیدا کرده و انجام مجوزهای لازم را تسریع کند و حتی در مواقعی از وام‌های کم‌بهره استفاده کند تا بتوانیم تأسیسات و زیرساخت‌های گردشگری خود را در نواحی پر گردشگر توسعه دهیم.

بعضی از کشورها با مطالعاتی و برنامه‌ریزی‌هایی که انجام دادند، زمان سفر را به کل ایام سال گسترش دادند، همچنین با تبلیغ و اطلاع‌رسانی در نواحی کمتر شناخته شده، کاری کردند که گردشگران حتی در ایام اوج سفرها، تمایل به سفر به نواحی مختلف پیدا کنند و در واقع، توزیع پراکندگی سفر را مدیریت کنند در حالی که در ایران این‌طور نیست و به همین دلیل، سال‌هاست که شاهدیم حجم کثیری از گردشگران، تنها به نواحی خاصی سفر می‌کنند؛ این موضوع موجب ایجاد ازدحام، آلودگی‌های صوتی و محیط زیستی، نازیبایی بصری، ترافیک جاده‌ای و گرانی حاصل از افزایش تقاضا و کاهش عرضه است که موجب نارضایتی بسیاری از گردشگران می‌شود؛ در واقع نامتناسب بودن میزان زیرساخت‌ها با حجم مسافران در مقاصد گردشگری، دلیل این اتفاق است.

شرکت دارای پرسنل مجرب و سایت فروش آنلاین به صورت ۲۴ ساعته می باشد .

عنوان طرح:	سرمایه در گردش جهت فروش چارتر پرواز های داخلی
نوع: تولیدی ☐ / خدماتی ☒ / بازرگانی ☐	طرح دانش بنیان: ☐ بلی ☐ / خیر ☒
مبلغ درخواستی:	۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
بهای تمام شده:	۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
پیش بینی فروش:	۳۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
درصد سود پیش بینی شده:	۵۰٪ درصد
درصد سود پیش بینی شده برای سرمایه گذار:	۴۲٪ درصد
زمانبندی پرداخت سود سرمایه گذاران:	هر سه ماه پرداخت می گردد.
زمان تسویه حساب کامل:	زمان تسویه اصل مبلغ درخواستی در پایان یکسال می باشد.



مهر و امضا نهاد مالی

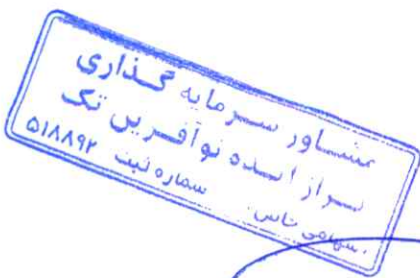
مهر و امضا عامل
شماره ثبت: ۱۳۲/۵۴۷۷۷



مهر و امضا متقاضی

❖ پیش بینی طرح:

پیش بینی مالی طرح فروش چارتر پرواز داخلی	
خدمت / محصول سرمایه پذیر	
میزان کل دوره / (خدمت/محصول)	فروش چارتر پرواز داخلی
تعداد دفعات انجام در سال	۱
میزان در هر دوره (تعداد)	۴,۰۰۰
قیمت تمام شده (ریال)	۵۰,۰۰۰,۰۰۰
مبلغ کل پرداختی جهت ارائه خدمت/محصول (ریال)*	۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰
فروش سرمایه پذیر	
تعداد فروش خدمت/محصول در سال	۴,۰۰۰
قیمت فروش خدمت/محصول (ریال)	۷۵,۰۰۰,۰۰۰
مبلغ فروش کل در سال (ریال)	۳۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰
مبلغ سود کل (ریال)	۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰



مهر و امضاء نهاد مالی



مهر و امضا عامل



مهر و امضا متقاضی

وضعیت ریالی طرح

شرح	دوره اول	دوره دوم	دوره سوم	دوره چهارم
پیشرفت ریالی پیش بینی شده	۵۰,۰۰۰	۵۰,۰۰۰	۵۰,۰۰۰	۵۰,۰۰۰
پیشرفت ریالی پیش بینی شده تجمعی	۵۰,۰۰۰	۱۰۰,۰۰۰	۱۵۰,۰۰۰	۲۰۰,۰۰۰
پیشرفت ریالی واقعی	۴۵,۵۰۰			
پیشرفت ریالی واقعی تجمعی	۴۵,۵۰۰			

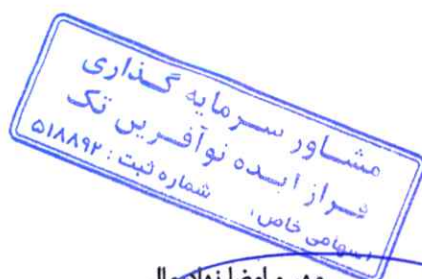
ارقام به میلیون ریال است.

وضعیت فیزیکی طرح

شرح	دوره اول	دوره دوم	دوره سوم	دوره چهارم
پیشرفت فیزیکی پیش بینی شده	۲۵٪	۲۵٪	۲۵٪	۲۵٪
پیشرفت فیزیکی پیش بینی شده تجمعی	۲۵٪	۵۰٪	۷۵٪	۱۰۰٪
پیشرفت فیزیکی واقعی	۲۳٪			
پیشرفت فیزیکی واقعی تجمعی	۲۳٪			

ارقام به درصد است.

متقاضی همزمان با شروع طرح موظف میشود هر ۳ ماه سود طرح را به سرمایه گذار پرداخت نماید.



مهر و امضا نهاد مالی

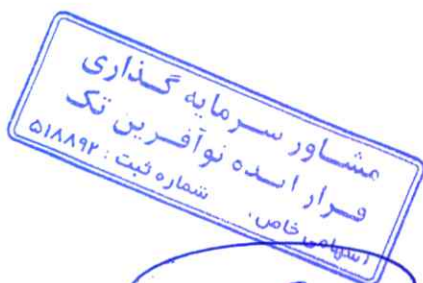


مهر و امضا عامل



مهر و امضا متقاضی

❖ تصاویر طرح:



مهر و امضا نهاد مالی

مهر و امضا عامل
مهر و امضا مالک: جمع شهر آفرین
۱۳۲/۵۴۷۷



مهر و امضا متقاضی